

「次世代アスリート」と「企業」の 投資マッチング・サービスが新たにスタート!



株式会社スポーツゲイン(本社:東京都港区 CEO・佐藤康人)は、スポーツ・スポンサーシップに特化した、アスリートと企業の投資マッチングを、ベンチャービジネスとして3月より本格スタート。資金難の日本代表クラス選手の資金調達を支援し、スポーツ投資の普及を目指す。

08年末の世界同時不況は、国内経済にも大きな打撃となり、影響の1つとして、スポーツ界は企業の協賛を得にくい状況が深刻化しています。競技資金不足の為、五輪クラスのアスリートでさえも低賃金のアルバイト収入に頼り、競技を断念する選手も毎年多数存在するのが実情です。そこで、トップアスリートはもちろん、特に、今後社会で注目を受けるべき「次世代アマチュア・アスリート」に着目、資金面の後方支援を行います。スポンサー候補の企業様には、パーソナルチェックをクリアし、コンプライアンス指導済みの厳選したアスリートのみを御紹介する事を前提に、社名ロゴ露出によるリーチ=広告露出効果だけではなく、販促効果・顧客開発効果・CSR効果等の実質的な投資回収メリットを提示する事で、スポンサー企業の売上向上とブランド構築に直接的に寄与する、投資価値の高いスポンサーシップを選手に代わって提案致します。



スポーツゲインの特長

スポーツ投資経験の無い企業様にも...
大口投資は無理という企業様にも...

低価格から安心してリターンを確保できる
スポンサーメリットを提示し、成約率UPへ。

結果的に、資金難のアスリートをサポートし、
スポーツ・スポンサーシップ普及を図ります。

- ✓ **ロゴ等の広告露出効果より、販促効果配慮のスポンサーメリット**
メディア露出によるリーチが少なくても、業績向上に寄与するプログラムを提案
- ✓ **企業の業態・戦略に合わせた、カスタマイズ・スポンサーメリット**
業務内容と経営状況をリサーチさせて頂き、企業のリターン確保策をプランニング
- ✓ **企業の戦略・事情に合わせた、対象アスリート・スカウトプログラム**
弊社から提案する選手以外にも、企業のリクエストに応じて指名選手に交渉
- ✓ **企業資金の負担軽減策=「戦績対応型スポンサーシップ」**
基本投資額を抑えて、選手の目標戦績クリアでボーナス協賛金を追加するプログラム
- ✓ **企業資金の負担軽減策=「業績連動型スポンサーシップ」**
収益計画に反した業績下降を配慮した、リスクヘッジ型のスポーツ投資プログラム
- ✓ **企業資金の負担軽減策=「Cause Related スポンサーシップ」**
売上の一部を寄付する「Cause Related Marketing」のスポーツ版・投資プログラム

※本件に関する御問合せ

スポーツゲインは、
スポンサー企業とアスリートの投資マッチング!
御社の売上・ブランド向上に有益な、
厳選した「次世代アスリート」を紹介。

<http://www.sports-gain.com>

